

凉山农民务工之路系列报道之一

编者按

近年来,凉山州农民工的市场口碑越来越好,在沿海等主要用工地区,已经逐渐形成品牌效应。劳务输出是我州脱贫攻坚的重要抓手之一,意义重大影响深远。在党政主导、市场配合的联动机制下,我州的劳务输出不仅明显增加了许多贫困人口的经济收入,更重要的是,广大务工人员的素质、能力和观念都得到了极大提升。在这一过程中,产生了许多生动感人的典型故事和优秀人物,值得记录、见证和宣传推广。在脱贫攻坚深入推进的关键时期,凉山日报联合凉山州农办推出《凉山农民务工之路》系列报道,通过客观记录他们的务工故事,全面展示其素质提升、收入增加、观念变化和对家庭成员的积极影响,生动展示劳务输出工作作为广大农民工带来的各种收获,提振精神、启迪智慧。

里都力格：昭觉大山里走出的实在人



镜头前的里都力格显得有些紧张。

从西昌出发到昭觉县城后,淌过昭觉河,越野车沿着一条已经几乎成了土路的盘山路一直往前“蜗牛爬”,来到海拔约2400米的龙恩乡日普村吉乃社。里都力格大约一米六五左右的个子,一脸黝黑的皮肤,一身棕色西服与大山显得格格不入。“10多年来,里都力格长期在外打工。近几年来,里都力格带出去打工的家乡父老乡亲增加了一条致富之路、长见识之路。”随行的昭觉县农办专职副主任吉俄古尔说道。家境贫寒 被迫辍学回家放羊 里都力格1976年出生,是地道的农民。“其实,读小学时我成绩特别好,一直是班里的一二名,后来家里实在供不起,被迫辍学的。”说起尘封已久的事,里都力格是心酸的。他是家里的老大,还有两个弟弟和一个妹妹。在他12岁时,家里

工资待遇还是没有明显提高,转成正式编制的可能性对我而言又遥遥无期!”里都力格回忆,“我再也不想办法,家里的老婆和三个娃娃吃饭都成问题了,更别说长大后上学的书学费问题。”

外出打工 一年挣2万全村震惊

就这样,从2000年开始,里都力格踏上了外出打工之路。里都力格打工去的第一个地方是新疆,那是第一次出远门。当时一同前去的共19人,其他18人都是因为信任他跟他一同出远门,他们几乎没有读过书,里都力格记得,第一次打工的车费都是父老乡亲为他筹集的。到新疆后,一行人在工地上干活,每天的工资待遇是30元。渴了就喝自来水,饿了就吃馒头,困了就睡工棚。“第一年下来,我和老乡亲们每人挣了几千元钱回家。”里都力格说,虽然辛苦,但能挣钱回家,还能增长见识,更加坚定了他外出打工的信念。第二年,他在外打工期间,家里却传来噩耗“老婆病重”,在他赶回家的途中,老婆就去世了。忍痛办完丧事后,为了全家的生计,他不得不再次踏上外出打工之路。“后来我去了广东惠州,是进工厂,有电子厂、玻璃厂等等,换了好几个地方。”刚去广东的第一年,他省吃俭用,挣了2万多元钱回家,在老家修了一个100多平米的瓦房,是村里最漂亮的。之后,他长期奔波于广东、山东等地。近两年,他在老家又重新修建了砖房。

10多年来 他带了400多人外出打工

里都力格是个非常实在的人,这是他给全村人的印象。在打工期间,由于文化低,到处找不到适合的工作,他深知“一个人可以没有文凭,但绝不可以没有知识”。在外拼命工作的同时,他努力学习,学会了说普通话。通过多年的努力,他家在村里来说算条件好的,但看见村里很多父老乡亲日子过得十分清苦,他决定把村里身体强壮的青年组织起来,组建了一支有一定专业性的队伍在外务工。在工厂工作期间,他严格把关,保证工作质量。处处以身作则,以一个工厂队长的带头模范带好一班人,与工人们同工同劳。几年下来,他所领的外出务工队伍有了一定口碑。作为一个农民工的里都力格,在打工创业成长的道路上,始终以帮助他人做好事为己任,做善事为至乐,用自己的实际行动带给邻里幸福、安全和快乐。在打工路上成长起来的他,时刻不忘父亲的教诲:为孝之道,有家有德;渴时一滴如甘露,醉后添杯不如无!他自幼年起就怀着一颗感恩的心,通过自己的努力来回报社会,报答养育过他的父老乡亲。多年来,不断帮助农民工兄弟,为家乡的父老乡亲增添了一条致富之路。里都力格是穷苦农民的儿子,他靠自己的勤劳与善良以及助人为乐、锲而不舍的奋斗精神,书写着自己的感恩人生。 文/图 本报记者 张文俊

普格:开展生姜产业发展培训会暨种姜预购签约仪式

11月2日,普格县生姜产业发展培训会暨种姜预购签约仪式在奔窝镇洛哈村彝龙公司种姜基地开展。县委常委、副县长杨先余、泸州市龙马潭区对口帮扶普格县工作组领队、龙马潭区副区长刘彬,以及相关部门负责人参加活动。生姜喜温暖、湿润的气候,耐寒和抗旱能力较弱,植株只能无霜期生长,生长最适宜温度是25-28℃,温度低于20℃则发芽缓慢,遇霜植株会凋谢,受霜冻根茎就完全失去发芽能力。据泸州市援彝、普格特聘专家的介绍,奔窝镇洛哈村土壤是上层深厚、疏松、肥沃、排水良好的砂壤,适合种植生姜。过去当地老百姓大部分对种植生姜也不了解,在彝龙公司的大力宣传下,不仅为百姓提供生姜种植培训,让大家进一步了解了种植生姜的优势和发展前景,为大家解除心中疑虑,并在现场签订了预购合同。据了解,生姜收获在即,姜种预计能产出40万斤,收益能达到300万元,2019年生姜种植1000亩,预计产出500万斤,销售额达到1500万元。能带动彝族农民就业500人以上,人均每亩增加收入2000-10000元左右。 尹斌 赵毅

诱人的“万米箩”现代设施农业



“万米箩”河坝的现代设施农业。

眼球,历来就被誉为盛产水稻、小麦的粮仓。“万米箩”由此而得名。近年来,在宽裕镇党委、政府的努力下,以“大力发展现代设施农业”为抓手,对“万米箩河坝”进行了田型改造300余亩,并引进了现代设施农业等工程项目,每年实时栽上辣椒、番茄等经济作物。既利用现代设施农业发挥了土地带来的最大效益,又解决了当地群众在家门口打工挣钱的心愿。眼下,大棚内的草莓长势喜人,正开着灿若星星般的白色小花呢。 文/图 特约记者 杨国发

发展山地特色农业 助推脱贫攻坚系列报道

大胆引进脆甜李 丰产远销带致富 ——会理特色农业致富带头人王春



王春在自家园子里,办起了技术免费培训班。

十一月的会理阳光依然明媚,在富乐镇富乐村七组王春家500多亩的李子园里,虽已经没了果子,望着那漫山遍野的李子树,仍然让人觉得壮观,这么一大片的李子林能带来多少收益?需要多少的辛勤付出?王春满意地望着这片林子,笑容满面地说:“这片李子园一年能有100多万的收入,刚起步时,我们就两口子没日没夜地干,现在好了,有了收入,我就雇人帮忙,最多的时候雇了80多人呢。” 引进新品 大胆尝试 王春不是富乐镇人,由于自己所在的村组地少,一家四口在过着清苦的生活。为了改变,2003年王春带着老婆孩子来到大发村,在当地租地种石榴,几年下来虽有了有一定的收益。但王春是肯干又有想法的人,不愿意受制于向私人租种的土地,便四处打听,寻求新的发展。2007年,在富乐镇的亲戚告诉王春,富乐镇的土地流转干得好,到这里租种土地是50年的期限。于是王春立马贷款租下了几十亩。这里又适合种什么呢?夫妻俩在租来的土地旁搭建起简单的棚舍,还要打理之前的石榴地,两地奔忙。大胆的王春,开始想尝试种外来品种。2011年,经过朋友介绍,他来到乐山,了解学习当地李子品种早红种的种植,他认为会理海拔高、光照好、温差大,适合李子种植,当即花了400元钱买回100多株李子树苗。

化人工灌溉技术,用上了高压药泵。王春一边积极学技术,一边加大硬件设施建设,2013年在对富乐住房进行改造的同时,配套建起了打包场,并逐年扩大打包场规模。2017年,争取10万项目资金,自己投入20多万元,建起了能容纳20万斤的冷库,并先后购置了两辆货车,一辆越野车。与此同时,会理县农政局也给了王春很大的支持,自果园建起后,派来专业人士进行技术指导,甚至让技术人员长时间蹲点在果园里,和他一起解决种植中出现的困难,还组织他到各地学习,并积极为他申请各类项目资金,用于硬化道路、引进技术、扩大规模等。2014年,王春申办成立了迎河家庭农场,在得到更多政府扶持,增强抵御自然灾害能力的同时,示范推广了农业高新科技,节约了生产成本,增强了市场竞争力。农场先后被评为省、州、县示范农场,王春也被评为致富带头人。 扩大规模 引领致富 付出了10余年的努力,王春有了不小的成就。自己富起来的同时,他也希望身边更多的群众都能富起来。自王春引进外来李子从“吝啬”过种植技术,周边的群众看到了王春的收益,纷纷开始种植李子,王春不仅为大家提供李子苗,栽种、管理、采摘技术,王春都毫无保留地教大家,让大家进自己的园里观摩,遇到具体问题,他还会亲自上门指导。种植规模不断扩大的王春,也加大了带领果农致富的力度,从过去的“你学啥,我就教”,后在农政局的指导下,2017年他开始在自家园子里,办起了免费培训班,对前来学习的农户进行系统培训。下一步王春还打算把培训班搬出果园,到附近的乡镇把李子栽培技术传出去,让更多的人走上致富路。富乐镇富乐村7组的吴正彬说:“从2014年我起就跟着王春干,当时什么都不懂,无论是树苗的移栽,还是后期管理,王春什么都教我,现在我家有李子树3000多株,一年能收入30多万,我非常感谢他!”由于王春的农场种植规范、品种齐全、设施配套,农场已作为李子产业发展为代表的示范性农场,相邻县(市)、当地农户,每年到农场参观学习达3000余人,有效带动了县内各乡镇及周边县市优质李子产业的发展。 文/图 本报记者 彭敏

雷波紫山药 今年又赚了



将紫山药分级装箱销售。



又长又粗的紫山药。

“我家这块地不足2分,以前种苞谷收入只有100多元。今年种了紫山药收入超过了2000元呢!”11月5日,雷波县渡口乡下坪村贫困户卡卡廖洪祥高兴地说,由雷波县丰农业科技开发有限公司免费为农户发放种子、肥料,又聘请四川农业大学的专家传授种植技术,收成后由丰公司又上门收购,种植紫山药何乐而不为。紫山药因为营养丰富价值高,被称之为“紫人参”。2017年,中纪委驻雷波县帕哈乡磨石村“第一书记”王寿便带领贫困户们试种紫山药,10户建档立卡户平均每户增收5000多元,赢得了开门红。今年,雷波县丰农业科技开发有限公司助力脱贫攻坚,采取公司+农户模式,由公司免费提供紫山药种子和肥料,在四川农业大学专家和县科技局科技人员指导下,在海湾、帕哈、渡口等乡共种植紫山药100亩。同时丰公司要求种植紫山药全部使用农家肥,并专门从广州引进“农眼”监控系统,实现了从田间到舌尖的全程可视化溯源,使紫山药成为食客放心的“紫人参”。“我这块地坡度大,粪粪挑不上来,我是把粪粪背上来施肥的。”廖洪祥说,庄稼都是三分种七分管,县科技局的干部多次请来四川农业大学的专家到村里传授种植技术,但由于今年雨水太多,紫山药收成并不是最好。县科技局科技人员对紫山药进行测产,亩产为2478斤。“专家们到村里教种紫山药的时候,我在宜宾看病去了,没有及时参加到学习。”渡口乡下坪村建档立卡贫困户温云田说,今年由于自己错过了学习,他家一分多地种出的紫山药长势不算好,没有达到公司最好的收购标准,但经济收入还是比过去种苞谷要多好几倍。帕哈乡磨石村的部分村民去年就开始种植紫山药,种植经验相对丰富。今年村民们所种植的紫山药最长的有1米多,重量达8.5斤。种植户们把采收的紫山药堆放在公路沿线,六七十公分长的紫山药堆在一起非常好看了。据了解,雷波县丰农业科技开发有限公司按照协议,组织公司员工到各村采收现场,按照等级分类,分别以每斤5元、3元和2元价格收购紫山药。“目前由于经验不足,部分种植户种植的紫山药还达不到公司的收购标准。”雷波县丰农业科技开发有限公司总经理卢世英说,但为了增加贫困户的经济收入,丰公司将最大限度地收购种植户的紫山药。“我今年大概种了4分地的紫山药,收入应该在5000元以上。”磨石村70岁的彝族老大爷马达几说。据村支部书记杨拉合介绍,磨石村过去只能靠种苞谷、洋芋、红苕等庄稼,不仅产量低且收入少。现在种植紫山药后收入成倍增加,这确实是一条非常好的脱贫致富路。村两委要抓住机遇,教育群众认真向专家们学习种植技术,同时在县科技局科技人员的帮助下,扩大种植面积,树立品牌,让全村群众依靠种植紫山药脱贫致富奔小康。 文/图 蔡兴国 本报记者 吴启昌